

## Mindset de antreprenor

Atunci când dorești să crești o afacere bazată pe expertiză ai nevoie de

- Cunoștințe
- Instrumente
- Mindset
- Suportul unui coach/mentor care deja a trecut prin ceea ce treci tu și are rezultate

**A avea o afacere înseamnă pe scurt cum te asiguri că ai clienți și venituri lună de lună pentru a avea profit.**

Este important ca ceea ce faci să îți facă plăcere dar fără profit nu ai o afacere. Ceea ce nu este greșit. Este important să decizi de la început pentru ce faci ceea ce faci. Dacă nu îți dorești să monetizezi ceea ce știi, este în regulă, poți face voluntariat.

Este important ca ceea ce faci să rezoneze cu valorile și scopul tău în viață. Acestea sunt motorul tău, lumina farului către care vei îndrepta toate acțiunile tale.

Odată ce ai îți este clar că îți dorești să monetizezi ceea ce știi să faci ai nevoie să înțelegi mecanismele de promovare și marketing pentru a atrage clienții către tine. Nu alerga după clienți, lasă-i să vină către tine!

Pune clientul în mijlocul afacerii tale și vei vedea rezultatele foarte curând. Nu uita că tu îi vinzi ceva imaterial, o transformare și ai nevoie să comunici în permanență pe limba lui.

Ai nevoie de cunoștințe de marketing și de o metodă simplă ca să le implementezi. La început vei face multe lucruri singur iar la un moment dat vei începe să delegi.

Gândește vânzarea ca un flux. Clienții potențiali au nevoie să te remarce, apoi să aibă încredere în tine și abia apoi vor cumpăra de la tine.

Ai nevoie de o infrastructură care să îți permită să desfășori afacerea pe pilot automat pe cât de mult posibil.

Vânzarea este un alt aspect important și vei găsi în carte abordări despre cum să vinzi dacă nu îți place să vinzi. Atenție însă că dincolo de tehnici de vânzare ai nevoie să înțelegi relația ta cu banii.

Merită să investighezi ce modele de câștigare a banilor cunoști. Îți plac banii? Cum te-ai simți în ziua în care vei avea suficienți bani din ceea ce faci? Ce vei face cu ei? Meriți să ai bani?

În carte vei găsi pe larg ce ai de făcut inclusiv în zona de mindset privitoare la bani.

Din această pagină vei putea descărca exercițiile pe care le folosesc eu și clienții mei în creșterea afacerilor lor.

Spor la implementare! Dacă nu ești sigur cum să începi [hai să ne auzim la o cafea virtuală](#).