

## Cum faci un buget și un plan de acțiuni anuale?

Un buget și un plan de acțiuni sunt necesare pentru ca tu să poți avansa în afacerea ta.

Fără acestea nu ai de unde să știi ce ai de făcut, dacă ceea ce faci funcționează și mai ales cum să le îmbunătățești ca să ai rezultate. O afacere este un maraton nu un sprint. E nevoie de răbdare și consecvență.

Privește afacerea ca o entitate separată de care trebuie să ai grijă. O afacere are mecanismele sale pe care trebuie să le înțelegi, să le respecti, să le alimentezi ca să funcționezi. Ai grijă de afacere și ea va avea grijă de tine.

O afacere nu are emoții ci cifre, acțiuni. Tu ești cel care o face să funcționeze. Nu uita că orice afacere are nevoie de investiții. Nu poți genera venituri fără să faci cheltuieli.

## Cum faci un buget?

### I. Pregătirea

1. Determină ce vinzi și cui vinzi
2. Determină prețul produsului tău
3. Determină câți clienți poți avea într-o lună
4. Calculează cu câte persoane trebuie să vorbești ca să poți avea numărul de clienți dorit (conversie)
5. Identifică modul în care vei ajunge să discuți cu acele persoane (evenimente, postări, mesaj direct, blog etc)
6. Identifică resursele de care ai nevoie pentru a aduce aceste persoane la o discuție cu tine (reclame, grupuri, instrumente, automatizări, fluxuri)

## II. Completarea fișierului

Fișierul conține două file dintre care prima are și formule gata pregătite.

Completează fiecare rând cu informațiile pe care le-ai obținut din partea de pregătire. Nu uita să prevezi o sumă separată pentru tine. Veniturile afacerii nu sunt veniturile tale personale. Este bine să ai o rezervă în permanență pentru a putea crește.

Dacă la final iese un rezultat negativ, modifică fie la venituri, fie la cheltuieli. Orice modificare are o consecință în spate. De exemplu, dacă dorești să mărești veniturile având mai mulți clienți, atunci va trebui să te gândești ce ai de făcut pentru a te întâlni cu mai multe persoane.

Pe fila a doua detaliază activitățile pe care le ai de făcut pentru a ajunge să generezi veniturile propuse. Ai câteva sugestii acolo la care cu siguranță poți adăuga mai multe.